

Le 27 novembre

2009

2007

## étude de faisabilité et lancement de la com

- **2 janvier** : création officielle • **Mai 2007** : accord de subvention européenne (FSE) • **Mai 2007** : accord de déduction fiscale (loi Coluche) • **Décembre** : lancement du site internet et distribution des premiers tracts et affiches • **Décembre** : premières retombées médiatiques (ouest France et France bleu) • **31 Décembre 2007** : 8 donateurs

2008

## amorçage et premiers résultats

- **Mars** : signature d'un compromis de vente • **Mai** : accord de prêt pour l'acquisition de l'appartement • **Mai** : accord de subvention AG2R pour réaliser des travaux • **26 mai 2008** : première acquisition / 30 donateurs • **Octobre 2008** : versement de subvention pour le financement du fonctionnement sur 24 mois (DIIESSES : 70 000 €) • **22 Octobre** : présentation au cinéma « le Katorza » de toit à moi lors de la sortie du film des enfants de don quichotte • **31 Octobre** : la première bénéficiaire dans l'appartement • **Novembre** : premières actions d'accompagnement / 6 bénévoles • **31 décembre 2008** : 72 parrains

## De la naissance aux premiers résultats

→ Évolution constante des parrainages : de l'entourage aux dons spontanés / 111 parrains en novembre 2009

→ Attrait médiatique : des sollicitations régulières de la part des médias locaux afin de diffuser notre action

→ Une identité visuelle diffusée et remarquée / Un logo attractif

→ Une première acquisition (T1 bis de 35 m<sup>2</sup>, à Nantes, dans un immeuble de 6 appartements, à proximité du tram) / l'acquisition du second appartement en cours de finalisation (janvier 2010)

→ la possibilité de mettre en œuvre le projet : le logement et l'insertion de personnes en grande difficulté, grâce à une action collective et des moyens (parrains, entreprises, collectivités, bénévoles, salariés)

→ Une situation financière très satisfaisante : des réserves permettant la continuité de l'exploitation et le développement de la structure.

Cet état traduit la confiance de certaines collectivités dans le projet et le souhait de voir mise en œuvre l'expérimentation.

<b>Bilan au 31/12/08</b>						
<b>ACTIF</b>				<b>PASSIF</b>		
	Brut	Amort/prov	Net			
<b>Actif immobilisé :</b>				<b>Fonds associatifs et réserves</b>		
Immobilisations incorporelles				Résultat de l'exercice (excédent ou déficit)	12 151	
Immobilisations corporelles	74 521	1 255	73 266	<b>Autres fonds associatifs</b>		
Immobilisations financières	1 592		1 592	Subventions d'investissement nettes	4 762	
			<b>Dettes</b>			
			Emprunts			70 068
<b>Actif circulant</b>			Fournisseurs et comptes rattachés			641
			Autres			331
Disponibilité	74 345		74 345	<b>Produits constatés d'avance</b>	61 250	
<b>Total général</b>	<b>150 458</b>	<b>1 255</b>	<b>149 203</b>	<b>Total général</b>	<b>149 203</b>	

<b>Compte de Résultat / Période du 02/01/07 au 31/12/08</b>			
Subventions d'exploitation	36 750	<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>13 693</b>
Autres produits (dons)	12 598	Autres intérêts et produits assimilés	305
<b>Produits d'exploitation</b>	<b>49 348</b>	<b>Produits financiers</b>	<b>305</b>
Achats de marchandises	40	Intérêts et charges assimilées	2 226
Autres achats et charges externes	18 831	<b>Charges financières</b>	<b>2 226</b>
<b>Total charges externes :</b>	<b>18 871</b>	<b>Résultat financier</b>	<b>-1 922</b>
<b>Impôts, taxes et versements assimilés</b>	<b>440</b>	<b>Résultat courant avant impôts</b>	<b>11 771</b>
Salaires et traitements	11 469	<b>Produits exceptionnels</b>	<b>380</b>
Charges sociales	3 583	<b>Charges exceptionnelles</b>	<b>0</b>
<b>Total charges de personnel :</b>	<b>15 052</b>	<b>Résultat exceptionnel</b>	<b>380</b>
<b>Dotations d'exploitation</b>	<b>1 255</b>	<b>Total des produits</b>	<b>50 032</b>
<b>Autres charges d'exploitation</b>	<b>37</b>	<b>Total des charges</b>	<b>37 881</b>
<b>Charges d'exploitation</b>	<b>35 655</b>	<b>Bénéfice</b>	<b>12 151</b>

→ L'acquisition de l'appartement symbolise le démarrage de l'association dans son action. Avec une prise de risque (nombre de parrains insuffisants au moment de l'achat) qui a finalement permis de démontrer la faisabilité du projet.

→ 100 % des dons obtenus ont été destinés à l'acquisition de ce logement.

→ La confiance de la NEF (banque solidaire) est un élément fort de la réussite du projet (un prêt de 78 200 €) pour l'acquisition et autres frais.

→ Une situation économique positive consécutive d'obtention de subvention d'exploitations

→ Les dépenses de fonctionnement maîtrisées